



Mer pengar över till nya tapeter

Om Tierpsbyggens hyresgäster ökar sin källsortering av hushållsavfallet blir det mer pengar över till inre och yttre underhåll.

– Det är enkel matematik. Avfallshanteringen kostar allt mer. Om vi alla hjälps åt att sortera soporna och därmed hålla nere kostnaderna blir det pengar över till roligare saker, bekräftar förvaltare Kenneth Johansson, Tierpsbyggen.

Sedan flera år tillbaka anlitar Tierpsbyggen miljö- och återvinningsföretaget Ragn-Sells AB för att ta hand om bostadsbolagets restavfall via miljörum och containertjänster. Kristina Kylin på Ragn-Sells bekräftar Kenneths bild:

– Öka källsortering gör alla till vinnare; miljön, hyresgästerna, Tierpsbyggen och Ragn-Sells. Därför vill vi göra allt för att underlätta för hyresgästerna att källsortera.

I sommar har Ragn-Sells därför kompletterat bostadsområdenas miljörum med nya röda behållare avsedda för batterier, ljuskällor och småelektronik.

Feed-back på sorteringen

För att ytterligare förbättra källsorteringen av hushållens avfall drar Tierpsbyggen och Ragn-Sells igång en kampanj i höst och vinter för att stärka hyresgästernas motivation till att bidra med ökad återvinning.

– Förutom ökad information och dokumentation till våra hyresgäster tänker vi oss någon form av tävling där de hyresgäster som lyckas bra med källsortering ges olika förmånserbjudanden. Kanske man kan få nya tapeter eller ommålat i köket. Det känns mycket bra



Ragn-Sells och Tierpsbyggen kör igång en ny kampanj för ökad källsortering. Fr.v. fastighetsförvaltare Kenneth Johansson, Kristina Kylin, miljöarbetare Nicklas Blom och bovärd Patrik Hamlin.

att ha Ragn-Sells med sig på den här resan, säger Kenneth.

Vinster – nu och imorgon

Där Tierpsbyggen och Ragn-Sells jobbar med morötter går staten in med tuffare tag för att styra utvecklingen mot ett allt mer hållbart samhälle, enligt Agenda 21. I juli infördes en ny förbränningsskatt på hushållssopor och kostnaderna/straffavgifterna för att inte källsortera kommer att bli allt mer svidande – för alla.

– Det här är en utveckling vi får finna oss i, det finns ingen väg tillbaka. Alla som tycker att vi ska värna om vår miljö även för kommande generationer anser det självklart att källsortera för ökad återvinning, menar Kristina.

Fler till del

Tierpsbyggen räknar med att överlag kunna öka källsorteringen med 10-20 procent, där vissa bostadsområden kanske kan öka med 50 procent. Det är så att källsorteringen fungerar olika väl på olika bostadsområden.

Ragn-Sells, som även anlitas av många företag och industrier, ser fler möjligheter till att utveckla verksamheten för ökad återvinning.

– Även andra hyresgäster till Tierpsbyggen än hushållen, som skolor, vårdinrättningar och kontor kan erbjudas hängavtal för sitt restavfall. Vi vill göra det så enkelt som möjligt att bli av med sina sopor på ett så miljömässigt effektivt sätt som möjligt.

Fakta:

Ragn-Sells är ett av Sveriges största miljö- och återvinningsföretag och marknadsledare inom ett flertal segment. Företaget behandlar och återvinner restprodukter och avfall från kommuner, industrier och hushåll vid ett stort antal återvinningsanläggningar. Ragn-Sells tar hand om farligt avfall, utför miljöutredningar och livscykelanalyser samt säljer och förmedlar återvunna restprodukter.

Ragn-Sells, en familjeägd företagsgrupp i tredje generationen, bedriver verksamhet i Sverige, Norge, Estland, Danmark, Polen och Lettland. Koncernen omsätter cirka tre miljarder kronor och har drygt 2 000 medarbetare.

2005 samlade Ragn-Sells in 2 500 000 ton restprodukter och avfall.

RAGN SELLS

En del av kretsloppet.

Tel: 026-766 76 • Fax: 026-702 76

kristina.kylin@ragnsells.se

www.ragnsells.se



SweLog i ny kostym

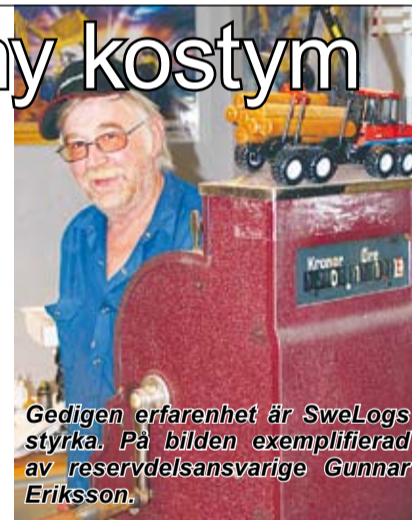
SweLog ingår numera i Komatsukoncernen och erbjuder försäljning, service och reservdelar för såväl skogs- som entreprenadmaskiner.

Sedan i mars finns företaget i nya lokaler på Vegagatan 1 i Tierp.

SweLog i Tierp är ett sammansvetsat och erfaret team om tio personer som erbjuder professionell hjälp.

– Vi gör allt för att finna kostnadseffektiva lösningar på våra kunders behov, säger platschef Lars Karlsson.

SweLog finns idag på 24 platser runt om i Sverige.



Gedigen erfarenhet är SweLogs styrka. På bilden exemplifierad av reservdelsansvarige Gunnar Eriksson.

Valmet

KOMATSU

SweLog

Tel: 0293-428 81 • www.sweloghb.com

Affärspartner att lita på

Skärplinge Rör AB är ett litet fullserviceföretag inom VVS-branschen, som utfört snabb service på den lokala marknaden sedan 1930-talet.

– Man ska kunna lita på oss, bekräftar Jens Hillbom, ägare till företaget.

Skärplinge Rørs övergripande målsättning är att upprätthålla långvariga och stabila kundkontakter. En personlig och allsidig service samt säkra leveranser är viktiga instrument för att bidra till att kunderna kommer åter med nya beställningar.

Inom Tierps och Älvkarleby kommuner utför företaget alla förekommande service- och installationsarbeten inom värme och sanitet för bostadsföretag, byggfirmor, bostadsrätts-

föreningar, industrier och framför allt privatpersoner.

– Inom värmepumpar får vi allt mer att göra. Vi åtar oss totalentreprenaden med efterservice, det enda kunden behöver göra är att kasta på lite gräsfrön efteråt. Framför allt bergvärme är en bra investering som ger god driftekonomi med tanke på de höga olje- och elpriserna.

Välsorterad butik

För att kunna hålla en hög servicenivå erbjuder Skärplinge Rör en välsorterad VVS-butik på Salbergavägen i Skärplinge.

– Vi har ett standardsortiment vad gäller porslin och blandare hemma, vill man ha något lite extra så kan vi som regel ha det

hemma dagen efter. Vi vill själva sälja de produkter som vi ska installera, annars blir det gärna problem med installation och eventuella garantier.

Butiken är öppen tis-tors kl. 12-17. Företagets servicebilar är systematiskt inredda med ett grundsortiment, allt för att uppnå snabb service och tidsbesparing åt kunderna. Skärplinge Rör är auktoriserad VVS-installatör och medlem i VVS-installatörerna.

SKÄRPLINGE Rör AB
TEL. 0294-100 77

info@skarplingeror.se • www.skarplingeror.se



Jens Hillbom började som lärling på Skärplinge Rör för 20 år sedan. Nu äger han det anrika företaget.