



# Bäckströms växer nära kunden

## Breddad verksamhet ger ytterligare flexibilitet och effektivitet

**Bäckströms Mekaniska AB stärker ytterligare sin position på marknaden tack vare sin ökade bredd i verksamheten.**

– Vi har etablerat en reparationsverkstad i Borlänge, vi har vidgat verksamheten med en tunnplåtverkstad och vi stärker ytterligare vår konstruktionskompetens, säger vd Börje Andersson.

Bäckströms Mekaniska AB, ett modernt verkstadsföretag med 100 medarbetare, är en offensiv aktör som kan åta sig det totalansvar kunden efterfrågar. Det uppskattar större beställare vilket bevisas av att Bäckströms är ett av två företag som SSAB anlitar för sitt löpande mekaniska underhåll och en av fem A-leverantörer till Sandvik.

### Mervärde för kunden

Företaget är en typisk legotillverkare som sysslar med svarvning, fräsning och montering samt reparationer såväl hydrauliskt och mekaniskt.

– Det är vår affärsfilosofi – att skapa ett mervärde till lägsta totala kostnad för kunden. Vi står stadigt på flera ben; avancerad skärning, bearbetning, reparationer och montering, specialverkstad för hydraulik, komplett plåtslageri och konstruktion. Större industrikunder eftersträvar färre leverantörer som kan utföra fler tjänster. Det kan vi nu svar upp till och erbjuda heltäckande lösningar för kunden.

### Bäckströms nu också i Borlänge

Bäckströms Mekaniska AB har det senaste året etablerat en reparationsverkstad i Borlänge dels för att kunna ge snabbare serviceunderhåll till SSAB dels för att komma närmare nya kunder på orten.

– Vi minskar våra distanskostnader, skapar mervärde för kunden och har lättare att växa genom vår direkta närvaro på den lokala marknaden i Borlänge.

### Flexibel produktion

Under försommaren förvärvade Bäckströms Hofors Tunnplåtsslageri som numera involverats i verksamheten vid Böle industriområde i Hofors.

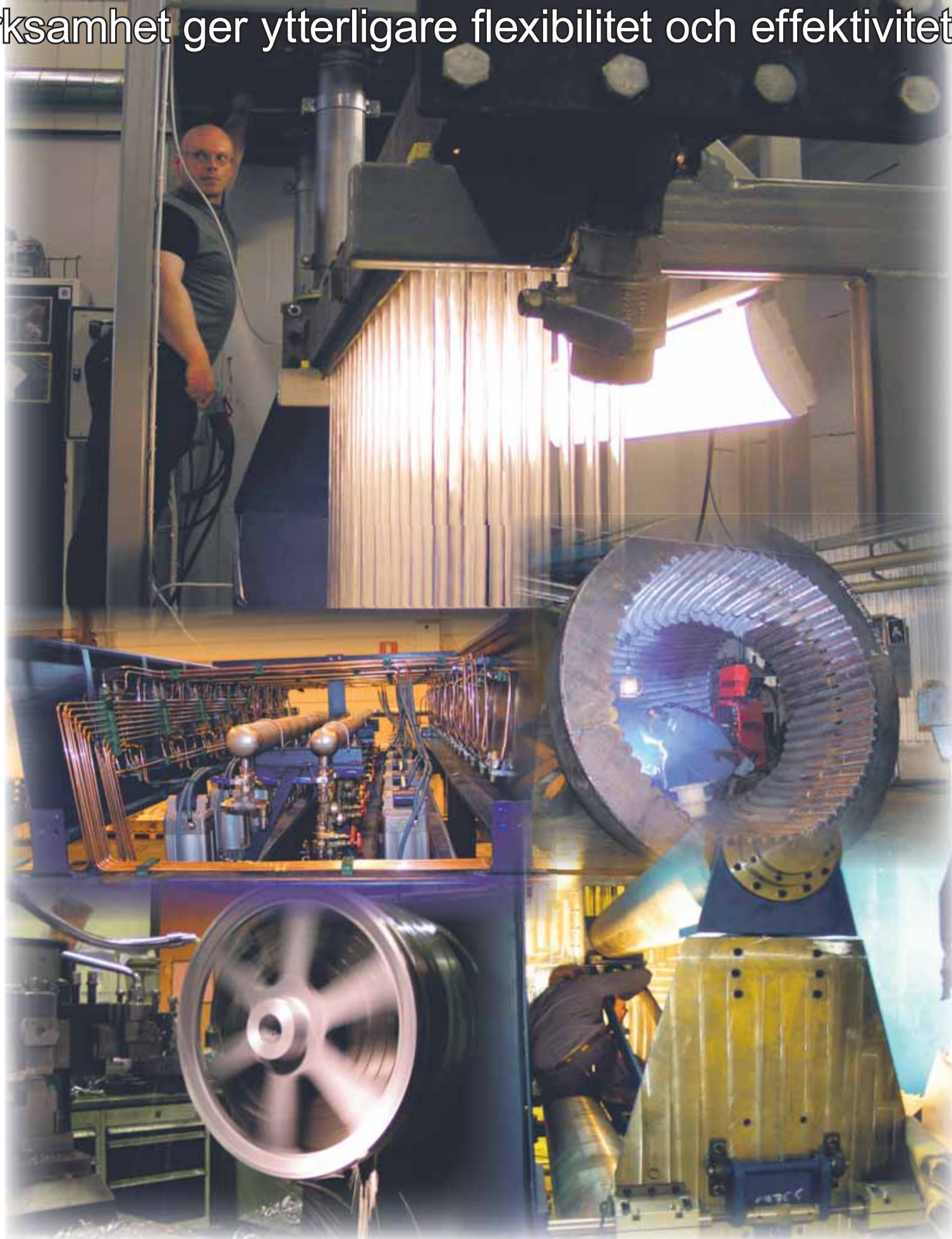
– Vi har hyrt in oss i grannen Simpson Power Tools verkstadslokaler och har nu cirka 5 400 kvadratmeter verksamhetsyta. Med flera ben i verksamheten förstärker vi vår flexibilitet, vi minskar interntiden och ökar vår debiteringsgrad, vilket är viktigt, förklarar Börje Andersson.

### Stark konstruktionskompetens

Med tre konstruktörer inom organisationen stärks alla verksamhetsdelar, de kan involveras vid exempelvis rådgivning i tillverkningen och allmänt smarta lösningar som ger mervärde för kunderna.

### Tillsammans med kunden

Oavsett vilka oförutsedda händelser som kunden råkar ut för har Bäckströms Mekaniska resurser att



*Offensiv aktör. Bäckströms Mekaniska är ett modernt verkstadsföretag i Hofors med många decenniers erfarenhet av att utvecklas i nära relation med kunden.*

lösa uppgifterna. Företaget ser till att kundens maskinpark är fungerande, i full drift och effektiv.

i nära samarbete med kunden utveckla helt nya produkter.

– Vi har som mål att utvecklas tillsammans med kunden och skapa långvariga relationer. Det kräver av oss att vi kan kundens verksamhet, rutiner, krav och lokaliteter.

Bland företagets uppdragsgivare kan nämnas Sandvik, Ova-ko och SSAB som tillsammans står för ca 75 procent av omsättningen.



**Vi minskar våra distanskostnader, skapar mervärde för kunden och har lättare att växa genom vår direkta närvaro på den lokala marknaden i Borlänge**

Bäckströms Mekaniska ger även förslag på förändringar som förbättrar utrustningens tillgänglighet och kostnadseffektivitet samt kan



**Bäckströms**

Tel: 0290-76 71 00  
Fax: 0290-76 74 01  
info@backstromsmek.se  
www.backstromsmek.se