

Två år efter sammanslagningen

”Det har blivit så bra som vi hade hoppats, eller bättre”

I januari 2004 bildades FraktCentralen genom en sammanslagning av Truckcentralen och GEFAB. Två organisationskulturer skulle bli en och över 100 medlemmar skulle bilda regionens största transportorganisation.

– Vi är mycket nöjda idag, bekräftar styrelseordförande Sven Mellin.

Två år efter sammanslagningen kan Sven Mellin tillsammans med vice ordförande Magnus Carlsson konstatera att satsningen varit lyckad.

– Såväl budgetar som visioner har hållit. Resultaten har varit tillfredställande utifrån branschgenomsnitt.

Magnus Carlsson håller med:

– Det har blivit så bra som vi hade hoppats, eller bättre. Vi hade räknat med problem under vägen, men vi har på kort tid uppnått genuin stabilitet i den nya organisationen.

Då ska man komma ihåg att FraktCentralen består av drygt 100 medlemmar, alla egna, målmedvetna och drivna företagare. Flertalet starka profiler som ofta har starka viljor. Snarare har FraktCentralen under de första två åren, ökat antalet enheter, till att vara totalt 260 idag.

Starkt varumärke

Styrningen av FraktCentralen har varit starkt marknadsinriktad och idag är FraktCentralen redan etablerat som ett starkt varumärke, kopplat till kvalitet, miljötänkande och hög servicegrad.

– Vi har rekryterat en ny vd, Fredrik Svambom, som kommer utifrån branschen. Som före detta officer är Fredrik duktig på att tala med människor, lyssna och samtidigt driva viktiga strategiska frågor i mål. Vi känner fullt förtroende för Fredrik, förklarar Magnus.

Även Sven bekräftar den nye vd:ns viktiga roll som samlande kraft i den relativt nya organisationen.

– En vd i en sådan här organisation behöver inte ha spetskunskap i allt som rör FraktCentralens verksamhet. Det är nästan omöjligt. Fredrik är hungrig på att utveckla verksamheten vilket är en oerhört positiv egenskap.

Åkarna – ansiktet utåt

FraktCentralens framgångar bygger i allra högsta grad på alla medlemmars professionella arbete. FraktCentralens ansikte utåt är förarna – från ensamföretagare med ett fordon till större transportbolag med 30-talet anställda.

– Det ligger en stor utmaning i att få alla medlemmar, oavsett storlek, att känna att de erhåller ett mervärde i att vara med i FraktCentralen. Vi håller låga avgifter för vår administration som både är effektiv, erfaren och erbjuder den service och rutiner som åkarna efterfrågar, säger Sven.

Kunderna styr utbudet

Hur ser då framtiden ut för FraktCentralen? Magnus Carlsson ser ljuset på framtidens möjligheter:

– Vi har valt en linje där vi koncentrerar oss på vår kärnverksamhet, transporter. För att renodla verksamheten håller vi på att utveckla det som inte ligger innanför transportområdet. Jag ser möjligheter i nischer där vi kan utvecklas och ta marknadsandelar. Därmed får vi inte ligga på sofflocket och tro att det klart nu, det gäller att se vilka tjänster som efterfrågas av marknaden och följa våra kunders behov. Vi måste vara fortsatt duktiga. Sven Mellin ser gärna att FraktCentralen växer ytterligare, men med kontroll:

– Det är en tuff bransch, där vi ändå bestäm oss för att höja omsättningen kontinu-

erligt. Vi välkomnar gärna nya åkare som medlemmar under förutsättningen att de kan bidra till FraktCentralens utveckling genom en upparbetad kundstock.

Välkomnar utredning

Konkurrensverkets inspektion av sju transportföretag i början av året, med anledning

av misstanke om kartellbildning, välkomnas av FraktCentralens styrelse.

– Transportbranschen har en tuff lönsamhet, där vi dagligen konkurrerar med andra åkeriföretag. Vi har inget att dölja och välkomnar en fortsatt utredning. Vår verksamhet fortsätter som vanligt, meddelar Magnus Carlsson.



Fakta Sven Mellin:

Sven Mellin är ordförande i FraktCentralens styrelse. Hos Sven flyter logistik i blodomloppet. Svens farfar startade en gång David Melins Åkeri AB då inkluderat hästskjuts. Företaget drivs fortfarande, nu med fjärde generationens Mellin i ledningen. Företaget har en aktiepost i FraktCentralen.



Fakta Magnus Carlsson:

Magnus Carlsson är vice ordförande i FraktCentralens styrelse. Driver till vardags taxirörelsen Stor & Liten med totalt 70 fordon, som har en aktiepost i FraktCentralen. Magnus har lång erfarenhet som åkare och säljare i branschen och var tidigare ordförande i Truckcentralen.

Fritt fram med FraktCentralen



Intensiv verksamhet även på kontoret när industriområdena, riksvägarna och stadskärnorna skall hållas färdbara under vinterhalvåret. På bilden Kenth Malmström, chef för affärsområde Anläggning.

Kenth Malmström är chef för affärsområde Anläggning inom FraktCentralen.

– Vad har sammanslagningen för två år sedan betytt för verksamheten?

– Vår styrka är vår lokala närvaro knutet till att vi som stor organisation kan åta oss större uppdrag. Den bilden har stärkts ytterligare.

” Våra åkare som har uppdrag för vinterväghållning ska vara beredda dygnet runt i 7,5 månader

Det behövs när större entreprenadprojekt ska genomföras eller när det kommer stora snöoväder. På Sandvik ansvarar vi exempelvis för bland annat snö- och halkbekämpning. Vid snöoväder kan vi ha upp till 20 maskiner som kör tolv timmarspass för att hålla transportleder öppna endast på industriområdet.

– FraktCentralen är kvalitets- och miljöcertifierade enligt ISO 9 002 och 14 001. Hur syns det i verksamheten?

– Det genomsyrar allt vi gör, inte minst inom återvinning av fyllnadsmassor. Förutom den tidigare omfattande krossverksamheten i Hofors där vi krossar legeringar som aluminium och krom, packar restprodukter för Ovako, tillverkar saltblandad sandningssand för vinterväghållningen och producerar anläggningsjord, har vi även nyligen öppnat ett nytt terminalområde i Sandviken där vi tillverkar anläggningsjord och återvinner fyllnadsmassor.

– Vinterväghållningen är en stor bit under den mörka årstiden?

– FraktCentralen har kontrakt för underhåll och vinterväghållning för regionens riksvägar och länsvägar, liksom snö- och halkbekämpning i exempelvis Sandvikens och Storsviks tätorter. Dessutom har vi väldigt många mindre snöröjningsuppdrag för fastighetsägare i regionen. Våra åkare som har uppdrag för vinterväghållning ska vara beredda dygnet runt i 7,5 månader. Det är kämpigt, samtidigt som det är en förutsättning för yngre åkare att få verksamheten att gå runt eftersom investeringarna kostar hela året. På vintern står

mycket anläggningsverksamheten stilla, då behövs dessa kontrakt.

– Hur ser framtiden ut för FraktCentralen?

– Även om konkurrensen ökar ser framtiden ljus ut. Man kan tydligt se att fordonen blir allt större och mer optimala. Lastväxlare är optimala fordon för många uppdrag men ibland räcker inte dessa till, då måste specialbyggnationer till. För att nå lönsamhet krävs exempelvis grusbilar på 30-35 ton med 3-4 axlar. Vi måste hänga med när våra kunder begär mer, det handlar inte minst om att ytterligare höja kompetensen hos våra medarbetare.

Fakta:

FraktCentralens Affärsenhet Anläggning har en bred maskinpark för att utföra flera typer av uppdrag, till exempel:

- Sandupptagning/sopning
- Sprängning
- Vinterunderhåll
- Schaktning
- Materialförsäljning av grus-, berg-, sand-, morän- och jordprodukter
- Anläggningstransporter
- Asfalttransporter
- Rivningar